

ПЕЧНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ЭКСПЛУАТАЦИЯ РЕВИЗИЯ

Семинар СГМ, февраль 2015

С 17–20 февраля в подмосковном пансионате «Клязьма» прошел 11–ый обучающий семинар Совета главных механиков нефтеперерабатывающих и нефтехимических предприятий России и СНГ, организованное ООО «НТЦ при Совете главных механиков» при участии Ассоциации нефтепереработчиков и нефтехимиков России и стран СНГ. Главной темой обсуждения этого семинара стала: «**Повышение эффективности работы печного оборудования и технологических трубопроводов нефтеперерабатывающих и нефтехимических производств. Эксплуатация, ревизия, определение технического состояния. Новые методы неразрушающего контроля.**».



Фото 1. Б.С. Кабанов, Председатель Совета главных механиков нефтеперерабатывающих и нефтехимических предприятий России и СНГ

Открывая семинар **Б.С. Кабанов**, Председатель Совета главных механиков нефтехимических нефтеперерабатывающих предприятий России и СНГ, поблагодарил присутствующих за возможность посетить мероприятие в условиях, непростых для компаний и страны в целом, создавшихся в результате санкций и падения цен на нефть. Предваряя следующее выступление, Борис Сергеевич поздравил участников с открытием семинара и пожелал плодотворной работы над насущными задачами и проблемами, а также подчеркнул, что встречи профессионалов всегда приносят пользу общему делу.

С приветственным словом от имени Ассоциации нефтепереработчиков и нефтехимиков выступил **А.Р. Шахназаров**, Заместитель генерального директора Ассоциации, член Совета ГМ. Он рассказал об итогах 2014 года в области переработки нефти.

«На сегодняшний день динамика довольно устойчивая — объем добываемой нефти и нефтепереработки растет, но, по предварительным данным Минэнерго РФ, в 2015 году этот объем будет снижен на 6,10% и составит 623 с небольшим млн. т». — Докладчик озвучил цифры объемов нефтепродуктов, полученных в России за прошедший год: бензин — 38 млн. т, дизельное топливо — 77 млн. т, мазут — 74 млн. т, авиационный керосин составил около 11 млн. т. А.Р. Шахназаров осветил ситуацию экспорта нефти и основных нефтепродуктов по итогам 2014 года: «Общий экспорт нефти составил 220,9 млн. т, мазут — 55,0 млн. т, дизельное топливо — 44,0 млн. т и бензин — 4,0 млн. т. Таким образом, половину добываемых в России нефтепродуктов Россия распределяет на экспорт, следовательно, потребление нефтепродуктов в стране остается на одном и том же уровне — 125/130 м. т в год.

Показатель среднеотраслевой глубины переработки нефти улучшен на 1,3 %, и сегодня она составляет 72,3 %. При том, что уровень добычи растет. Это нехарактерное явление, так как обычно при росте объема глубина снижается или остается на прежнем уровне». — Докладчик упомянул предприятия, лидирующие по глубине пере-





Фото 2. А.Р. Шахназаров, зам генерального директора Ассоциации нефтепереработчиков и нефтехимиков

работки в 2014 году: ОАО «Газпромнефть — Омский НПЗ» — 93,5%; ООО «ЛУКОЙЛ–Волгограднефтепереработка» — 92,4%; Филиал Башнефть – Уфанефтехим — 92,3%; Филиал Башнефть – Новойл — 87,4%; ООО «ЛУКОЙЛ–Пермнефтеоргсинтез» — 82,7%; ОАО «Газпром нефтехим Салават» — 79,4%. Докладчик также перечислил ожидаемые вводы мощностей в 2015 году.

А.Р. Шахназаров затронул тему импортозамещения в нефтепереработке. По его словам, Минпромторг совместно с Минэнерго России начали разработку мер по стимулированию российских нефтегазовых компаний к максимальному использованию в своей закупочной деятельности всех существующих возможностей отечественных машиностроительных предприятий. В настоящий момент Минпромторг аккумулирует информацию о потребностях нефтегазовых компаний в импортных материально-технических ресурсах до 2020 года для следующей проработки возможностей по импортозамещению. Но одна из сложностей такой работы — отсутствие обратной связи и полной информации о нуждах потенциальных заказчиков.

В заключение спикер огласил информацию о том, что Ассоциация нефтепереработчиков и нефтехимиков обратилась в Правительство РФ с официальным письмом, в котором затрагивается вопрос импортозамещения. Правительство РФ рассмотрело данное обращение и сообщило Минпромторгу официальный ответ с просьбой дать предложения по импортозамещению отече-

ственного оборудования в ближайшие дни. Как подчеркнул докладчик, главная проблема состоит в том, что из-за отсутствия финансирования отрасли химического машиностроения квалифицированные кадры из нее ушли, а молодые специалисты не заступили на их место. Сегодня, к сожалению, у отечественных компаний–производителей оборудования нет базовых проектов, для создания которых может потребоваться 2–3 года.

Как всегда на подобных мероприятиях, царил дружеская атмосфера. В перерывах между заседаниями за чашечкой кофе продолжалось активное обсуждение тем, завязывались новые деловые знакомства — этому способствовала неформальная обстановка семинара. Присутствующие не раз подчеркнули удачно выбранное место и слаженную работу организаторов, а также особые возможности подобных встреч, расширяющих и углубляющих личные взаимоотношения людей и компаний в целом. По мнению участников, вовремя сказанное дружеское слово, свежий взгляд профессионала, желание потребителей и мнение коллег нередко играют важную роль в развитии производства и бизнеса.

В фойе, как всегда, были представлены стенды компаний–участниц семинара, которые демонстрировали разработки новейшего оборудования для неразрушающего контроля и технической диагностики. Нам удалось поговорить со специалистами, работающими на выставке, и задать несколько насущных вопросов.

Георгий Алексеевич Волков, инженер по продажам компании **ООО «Прюфтехник»**, специализирующейся на производстве приборов для лазерной центровки, вибродиагностики и балансировки машинного оборудования:

Наша компания участвует в мероприятиях СГМ — семинарах и совещаниях — достаточно давно, если конкретнее — то лет семь, как минимум дважды в год. Лично я приезжаю сюда четвертый год подряд, нам все очень нравится. На этом мероприятии мы приобретаем новых клиентов. Нужно учесть, что каждый год происходит ротация специалистов ремонтно–механических служб нефтеперерабатывающих и нефтехимических предприятий, следовательно, каждый год мы завязываем новые деловые знакомства, которые очень полезны в нашей работе.

— Сегодня остро стоит вопрос об импортозамещении, Как Вы считаете, выдержит ли Ваша компания давления отечественных производителей?

— У нас довольно сильный институт, который занимается разработками оборудования. Как правило, с «минусами» и недостатками наши заказчики не сталкиваются. Компания «Прюфтехник» работает на рынке более 40 лет. В различных подразделениях по всему миру работает свыше 600 человек, и почти половина сотрудников занята в сфере исследования и разработки. Все «минусы» и недочеты оборудования за этот период мы постарались предотвратить и устранить. Стараемся работать на опережение времени — идем на шаг впереди наших конкурентов, поэтому, все стараются поспеть за нами, а не наоборот.

По поводу импортозамещения: российских аналогов нашего оборудования как таковых нет. Особенно это касается приборов для лазерной центровки, поэтому, если честно, кризис нас сильно не затронул. Есть, безусловно, спад заказов, но пока он не существенный.



Фото 3. Г.А. Волков, инженер по продажам компании ООО «Прюфтехник»



Фото 4. А.В. Семеренко, Руководитель Отдела средств НК и ТД ООО «ПАНАТЕСТ»

Семеренко Алексей Владимирович, Руководитель Отдела средств НК и ТД, специалист III уровня по УЗК компании **ООО «ПАНАТЕСТ»**, специализирующейся на оборудовании и материалах для неразрушающего контроля. На обучающем семинаре совета СГМ Алексей Владимирович впервые, тем интереснее его взгляд «со стороны»:

— Да, на подобном мероприятии я впервые, хотя наша компания «ПАНАТЕСТ» несколько раз принимала участия в семинарах СГМ. После положительных отзывов коллег я решил лично проверить их на собственном опыте. Буду выступать с докладом: «Применение ЭМАП для контроля коррозии объектов, подверженных воздействию высоких температур с помощью ультразвукового дефектоскопа Harfang Prisma UT».

Прослушав выступления коллег в первый день работы семинара, я понял, что сегодняшняя тема довольно актуальна для нефтепереработки. Змеевики и коллекторы печей, используемых в технологии нефтепереработки, подвержены воздействию высоких температур, поэтому мы уверены, что наши приборы вызовут особый интерес представителей заводов. Конечно, участвуя в подобном мероприятии, мы ожидаем ответной реакции со стороны наших потенциальных потребителей — нефтепереработчиков и нефтехимиков — и их профессиональный интерес к нашему оборудованию.

Компания «ПАНАТЕСТ» является дистрибьютором зарубежных компаний и занимается поставками оборудования для неразрушающего контроля. На этом семинаре в выставочном зале мы представляем различные методы контроля: ультразвуковой, вихретоковый, тепловизионный — как самые популярные и высокопроизводительные.

Хочется отметить актуальность программы семинара и высокий уровень компетентности участников — и про-

изводителей оборудования, и потребителей. Особо выражаем благодарность НТЦ Москва за замечательную организацию данного мероприятия, в том числе удачный выбор места.

— Как Вы считаете, есть ли возможность приобрести новых клиентов на таких рода мероприятиях?

— Новых клиентов отследить довольно трудно, но раз мы здесь, значит эффект есть. Думаю, мы будем и дальше участвовать, особенно нам интересно участие нашей компании в итоговом заседании Совета СГМ, который, по традиции, состоится в декабре 2015 года.

— Алексей Владимирович, коснулся ли Вашу компанию так называемый кризис?

— На данный момент сказать трудно. Наше оборудование импортное, реализуется в рублевом эквиваленте к валюте... Однако, в приоритет мы всегда ставим не цены, а необходимость данного оборудования. Если на предприятии без него невозможно решить ту или иную проблему, мы сделаем все, чтобы оборудование было поставлено. Естественно, сегодня много говорится об импортозамещении. Учитывая это, в первую очередь мы пытаемся продвигать те виды оборудования, которые пока не освоены российскими производителями или по качеству не соответствуют ожиданиям потребителя.

— Пользуясь случаем, хочу поблагодарить Вас за предоставленную возможность поделиться своими мыслями и пожелать вашему журналу «Химагрегат» успехов и надеюсь на дальнейшее сотрудничество.

А нам, в свою очередь, хочется выразить благодарность за теплый прием и профессиональную работу организаторам мероприятия — специалистам НТЦ Москва, а также лично его генеральному директору Наталье Александровне Егоршевой.